

la FAQ

QUELLE EST L'ÉQUITÉ REQUISE ?

Il faut environ 225,000\$ à 350,000\$* d'encaisse non grevée.

QUEL EST LE COÛT D'UN RESTAURANT BEN & FLORENTINE ?

L'achat d'un restaurant Ben & Florentine requiert entre 800,000\$ à 950,000\$* selon le coût des matériaux et de la main-d'oeuvre, l'état du local et l'emplacement.

EST-CE QUE BEN & FLORENTINE FOURNIT UNE AIDE FINANCIÈRE ?

Ben & Florentine ne fournit aucune aide financière, mais peut contribuer à la préparation de votre dossier commercial afin de vous aider à faire votre demande de prêt.

QUEL EST LE DROIT D'ENTRÉE À L'ÉGARD DE LA FRANCHISE ?

Le droit d'entrée est de 40,000\$ et les services inclus avant l'ouverture sont :

- Choix de l'emplacement selon des critères bien établis
- Supervision de toute construction intérieure et extérieure
- Les spécifications et les normes selon le modèle de Ben & Florentine
- Soutien pour toutes les activités d'ouverture, y compris les achats, la coordination avec les fournisseurs, les municipalités et les corps de métier
- Utilisation de la marque et le système d'exploitation de B&F

À COMBIEN S'ÉLÈVENT LES REDEVANCES ?

Les redevances représentent 5% des ventes brutes. Elles sont remises chaque semaine.

QU'EST-CE QUE J'OBTIENS EN ÉCHANGE DE CES FRAIS ?

Les redevances vous permettent de bénéficier des services continus tels que :

- Soutien continu et direction opérationnelle
- Soutien pour surveiller les normes d'hygiène et de salubrité
- Bulletin mensuel de B&F
- Contrôle de la qualité
- Utilisation des marques de commerce reconnues et annoncées
- Achat et distribution centralisés
- Usage de manuels d'exploitation confidentiels
- Recherche et développement continus

À COMBIEN S'ÉLÈVENT LES FRAIS DE PUBLICITÉ ?

Les frais de publicité représentent 3% des ventes brutes. Elles sont remises chaque semaine.

SUIS-JE TENU D'EXPLOITER MOI-MÊME LE RESTAURANT ?

Ben & Florentine exige que dans le cas des emplacements détenus par des propriétaires-exploitants, qu'un des partenaires détenant une participation de capitaux propres d'au moins 25% suive notre programme de formation et se charge de l'exploitation quotidienne du restaurant.

QUELLE FORMATION PUIS-JE OBTENIR ?

Ben & Florentine offre au propriétaire-exploitant les formations nécessaires pour bien gérer son entreprise.

- Quatre (4) semaines de formation pratique et théorique
- Deux (2) semaines de formation et de soutien post-ouverture

POUR UNE LISTE COMPLÈTE DES OPPORTUNITÉS DE FRANCHISES, VEUILLEZ CONSULTER NOTRE SITE INTERNET

benetflorentine.com

TÉLÉPHONE

514.336.8885 | Sans frais 1.855.336.8885

COURRIEL

info@benetflorentine.com

↑
Contactez-nous!



Ben & Florentine®

DEVENIR FRANCHISÉ

**Depuis plus de 10 ans,
Ben & Florentine vous offre
la meilleure expérience
gastronomique en matière
de déjeuners et de brunchs.**

Notre passion de bien manger et d'innover nous pousse à constamment innover dans les mets que nous vous offrons.



SURPRENEZ-VOUS

Avec de la bonne bouffe et une expérience nouvelle à chaque visite!

Une assiette Coup de coeur combinée à notre décor invitant, chez B&F, nous faisons vivre des matins toujours surprenants!

Chaleureux

ENGAGÉ

ORIGINAL

amusant

accueillant



notre mission

Nous nous engageons à créer et à offrir la meilleure expérience gastronomique en matière de déjeuners et de diners dans l'ensemble de nos restaurants. Du déjeuner copieux au dîner santé, toutes nos assiettes répondent à nos standards élevés en matière de qualité, de fraîcheur et de nouveautés. Tout ceci dans une ambiance renouvelée qui est chaleureuse, accueillante et familiale.

Nos franchisés bénéficient d'un concept de restaurant bien établi et d'une équipe de support expérimentée. Exploiter un Ben & Florentine est une opportunité unique! Nos heures d'ouverture varient entre 6 à 15 h, permettant aux franchisés, et du même coup aux employés, de profiter du reste de leur journée.

Notre but est clair, être la destination de prédilection pour le déjeuner, le brunch et le dîner.



pourquoi nous choisir

- Concept excitant
- Support et outils opérationnels
- Système de soutien continu
- Formation complète
- Regroupement d'achats
- Heures d'ouverture avantageuses
- Bon équilibre de vie
- Mise en marché supérieure
- Grande variété d'aliments

Notre succès n'est pas étonnant! C'est planifié!

Nous sommes toujours à l'écoute de nos clients et pouvons ainsi offrir une expérience de restauration qui répond aux goûts en constante évolution et aux attentes élevées de nos invités.

Notre approche encourage une clientèle diversifiée. Que ce soit pour les retrouvailles d'un groupe d'amis, un couple qui se rencontre en tête à tête, des collègues qui se réunissent ou d'une fête familiale, Ben & Florentine sait offrir une ambiance complice. Notre décor contemporain, avec ses touches uniques, crée une atmosphère idéale de restauration déjeuner ou dîner.

outils pour réussir

SOUTIEN PRÉ-OUVERTURE

- Études de marché
- Choix du site
- Négociation du bail
- Préparation du plan d'affaires
- Conception architecturale et d'aménagement intérieur
- Construction et équipement

OPÉRATIONS

- Programme de formation complète
- Système de soutien continu
- Équipe d'opérations avec expérience et motivée
- Conseils pour les opérations quotidiennes

MARKETING

- Image de marque, positionnement et signature bien établis
- Calendrier d'activités marketing annuel national
- Plans marketing, média et communication multicanaux
- Soutien au niveau du marketing régional

ACHATS

- Fournisseurs et distributeurs centralisés
- Regroupement d'achats
- Recherche et développement continus

FINANCE ET COMPTABILITÉ

- Formation complète en procédures de comptabilité
- Rapport détaillé pour diriger la performance

8 étapes faciles

En vous joignant à la famille Ben & Florentine, vous faites partie d'un groupe élite, des gens d'affaires indépendants qui vivent leur succès dans le cadre d'un système de franchisage bien établi.

Le processus de franchisage comporte 8 étapes faciles pour informer, équiper et former nos franchisés afin qu'ils puissent gérer une entreprise profitable.

Nous vous accompagnons en partageant notre savoir-faire et notre expérience sur tous les volets de votre entreprise. Nous travaillons de concert avec vous du début jusqu'au succès!

1. Renseignements sur B&F
2. Soumettre une demande
3. Processus de qualification de présélection
4. Processus de vérification
5. Entrevues et évaluations
6. Discussions des sites et obtention de financement
7. Finaliser les ententes et commencer la formation
8. Ouverture de votre restaurant B&F



PLUS DE 65 restaurants À TRAVERS LE Canada



ANCIENNE-LORETTE, ANGE-GARDIEN, AYLMER, ANJOU, BEAUHARNOIS, BEAUPORT, BELLEIL, BLAINVILLE, BOUCHERVILLE, BROSSARD (GRANDE-ALLÉE), BROSSARD (TASCHEREAU), CANDIAC, CAP-DE-LA-MADELEINE, CARIGNAN, CENTRE-VILLE DE MONTRÉAL, CHAUVEAU, CHICOUTIMI, COWANSVILLE, DOLLARD-DES-ORMEAUX, DONNACONA, DRUMMONDVILLE, FLEURIMONT, GATINEAU, ÎLE DES SŒURS, GRANBY, KIRKLAND, LACHENAIE, LA PRAIRIE, LAVAL (CHOMÉDEY), LÉVIS, LONGUEUIL, LONGUEUIL (CHEMIN CHAMBLY), MASCOUCHE, MONT-LAURIER DAKVILLE (ONTARIO), PINCOURT, PRÉVOST, SAINT-BASILE-LE-GRAND, SAINT-CANUT, SAINT-HYACINTHE, SAINT-JEAN-SUR-RICHELIEU, SAINT-NICOLAS, SAINT-ROMUALD, SAINTE-DOROTHÉE, SAINTE-FOY, SAINTE-JULIE, SAINTE-THÉRÈSE, SHERBROOKE, SOREL-TRACY, TERREBONNE (GRANDE ALLÉE), TERREBONNE (LA PINIÈRE), TERREBONNE (RANG ST-FRANÇOIS), THETFORD MINES, TROIS-RIVIÈRES, VAL-BÉLAIR, VAL-DES-BRISÉS, VALLEYFIELD, VAUDREUIL-DORION, VICTORIAVILLE, VILLE SAINT-LAURENT, WINNIPEG KENASTON, REGENT & POLO PARK (MANITOBA), DARTMOUTH & BEDFORD (NOUVELLE-ÉCOSSE)

Bientôt ALMA, ST-JOVITE, ST-ANTOINE, OTTAWA, RÉGION MÉTROPOLITAINE DE TORONTO, WINNIPEG